



# SCHERER & BÜHLER AG

Weinkultur in Reinkultur



Das Familienunternehmen Scherer & Bühler AG in Meggen (LU) ist seit Generationen mit viel Leidenschaft im Weinhandel tätig. Das breite, marktorientierte Sortiment umfasst international bekannte Marken, gesuchte Nischenprodukte und lokale Spitzenweine. Zum Unternehmen gehören auch die Weingüter Grillette Domaine De Cressier und Domaine Grisoni im Kanton Neuenburg. Die Mitarbeitenden hegen und pflegen mit Freude das gehobene Kulturgut und den anspruchsvollen Kundenstamm, indem sie sich mit Sorgfalt, Engagement und Umsicht um alle grösseren Aufgaben an der Front und um die entscheidenden Details im Hintergrund kümmern.

Werde per sofort oder nach Vereinbarung Teil unserer Teams als

## SALES MANAGER/IN (80 - 100% | m,w,d)

In dieser vielseitigen Rolle bist du direkt der Leitung Verkauf und Marketing unterstellt. Du arbeitest eng mit dem Verkaufs- und Marketingteam zusammen.

### DEINE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung und Ausbau bestehender B2B Key Accounts
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen, Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen mit Key Accounts
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Akquisition neuer Key Accounts
- Leitung und Steuerung des Vertriebsinnendienstteams
- Prozessoptimierung und Effizienzsteigerung im Vertriebsinnendienst
- Schnittstelle zwischen regionaler Gebietsleitung und Vertriebsinnendienst zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe
- Entwicklung und Umsetzung von Eigenmarken
- Markt- und Wettbewerbsanalyse zur Ableitung strategischer Massnahmen
- Erstellung und Analyse von Vertriebskennzahlen und Reportings
- Budgetplanung und Forecasting für den B2B-Vertrieb
- Identifikation von Markttrends und Ableitung von Handlungsempfehlungen

### DEIN PROFIL

- Du bringst eine höhere Aus- oder Weiterbildung in Betriebswirtschaft oder alternativ Verkaufsleiter mit fundierter betriebswirtschaftlicher Weiterbildung mit
- Eine mehrjährige B2B Vertriebstätigkeit im Umfeld ähnlicher Kunden stehen in deinem CV
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse und verhandlungssicheres Französisch
- Erfahrung im Key Account Management, Projektmanagement oder Business Development hast du bereits sammeln können und möchtest diese weiterentwickeln
- Der Umgang mit Wein begeistert Dich ebenso wie das Jonglieren mit Zahlen und strategische Kundenperspektiven
- Eine verbindliche, abschlussstarke und begeisterte Vorgehensweise trifft bei Dir auf Macher-Qualitäten und Herzblut

### DEINE VORTEILE

- Kein Abzug für Nichtberufsunfall- und Krankentaggeldversicherung – das übernehmen wir!
- Exklusive Mitarbeiterrabatte auf unsere Weine
- Zahlreiche Zusatzleistungen wie Reka-Gutscheine, ÖV-Vergünstigungen und Zugang zu einer Plattform mit attraktiven Rabattangeboten
- Flexibles Gleitzeitmodell und die Möglichkeit, im Homeoffice zu arbeiten
- Kostenlose Parkplätze stehen dir zur Verfügung

Neugierig geworden? Dann bewirb dich **unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung** direkt online. Wir freuen uns auf deine Bewerbung über diesen [Link](#) oder über den QR-Code.



Kontakt: Sandra Zraggen | [personal@scherer-buehler.ch](mailto:personal@scherer-buehler.ch)

Scherer & Bühler AG | Bahnhofstrasse 14 | 6045 Meggen | +41 41 377 11 22 | [scherer-buehler.ch](http://scherer-buehler.ch) | LinkedIn: Scherer & Bühler AG